



Directeur(trice) des ventes

Belmont Sécurité, entreprise en croissance, se spécialise dans la vente de chaussures de sécurité et de vêtements de travail. Elle dessert les consommateurs et plusieurs entreprises au Québec tant par son réseau de succursales dans les régions de Montréal, Laval, Longueuil et du Centre du Québec que par son système d'achats WEB et ses unités mobiles. Fondée en 1972, Belmont Sécurité est une division de Chaussures Régence.

Relevant du président directeur général de l'entreprise, le directeur des ventes, entouré d'une équipe de représentants, sera appelé à planifier et à diriger les activités du service des ventes de la division Belmont Sécurité afin de maintenir et de soutenir la croissance des ventes sur le marché du Québec.

PLUS PRÉCISÉMENT

- Diriger les équipes de ventes dans le développement de relations d'affaires avec les clients corporatifs
- Définir les objectifs de ventes des représentants
- Gérer les budgets et autoriser les dépenses
- Guider les représentants dans le démarchage et la stratégie de développement de marchés
- Seconder les représentants dans la gestion des comptes majeurs
- Superviser les négociations de ventes, approuver les soumissions et le renouvellement des contrats
- Superviser le déroulement des transactions
- Établir le calendrier des unités mobiles
- Recruter, former et gérer le personnel
- Collaborer avec le service des achats quant à l'identification des besoins
- Travailler avec le département de marketing quant aux stratégies de commercialisation

CRITÈRES DE SÉLECTION

- Diplôme d'études universitaires ou DEC avec expérience pertinente
- Un minimum de 5 ans d'expérience en ventes ou dans des fonctions connexes
- Capacité de réflexion stratégique et esprit analytique
- Aptitudes en gestion et en communication
- Maîtrise du français et de l'anglais, niveau avancé
- Capacité d'établir une bonne relation avec les employés et les clients
- Sens de la négociation
- Bon jugement et capacité à s'adapter à différentes situations
- Expérience dans le domaine de la chaussure un atout
- Connaissance informatique de la plate-forme Windows
- Disponible pour voyager au Québec
- Avoir de la flexibilité face aux horaires de travail

CONDITIONS

- Poste temps plein-permanent (39 heures par semaine)
- Salaire concurrentiel et primes au rendement
- Gamme d'avantages sociaux (assurance médicale, soins paramédicaux, assurance vie, assurance invalidité)
- REER collectif
- Rabais sur les produits

Des mesures contre la propagation de la COVID 19 sont mis en place afin de protéger nos employés, leur famille ainsi que nos clients et fournisseurs.

Lieu : 655, de l'Argon, Québec, G2N 2G7

Courriel : danielle.bedard@regence.ca